

# MARIO PERRON ÉBÉNISTE SPÉCIALISTE DES ESCALIERS

par Yves Rivard

SITUÉE AU CŒUR DE CHARLEVOIX, PLUS PRÉCISÉMENT DANS LE VILLAGE DE SAINT-HILARION, L'ENTREPRISE MARIO PERRON ARTISAN ÉBÉNISTE SE SPÉCIALISE, ENTRE AUTRES, DANS LA FABRICATION D'ESCALIERS EN BOIS, DE PLANCHES ANCESTRALES POUR MURS, PLANCHERS, MOULURES ET BOISERIES, ET CE, EN PLUS D'OFFRIR UN SERVICE DE COUPE DE BOIS SUR MESURE. FRANCIS PERRON, REPRÉSENTANT DE LA SECONDE GÉNÉRATION DE L'ENTREPRISE FONDÉE PAR SON PÈRE, NOUS EN DIT PLUS.

« Si nos spécialités sont le design et la fabrication d'escaliers, de composantes, de limons en bois et en métal, de barreaux et de poteaux, il faut aussi mentionner que nous fabriquons des panneaux d'armoires, des moulures, des planchers de bois, des

poutres lamellées-collées et des bibliothèques, le tout selon les goûts et les budgets », explique d'entrée de jeu Francis Perron.

À cette offre variée il convient d'ajouter le service de teinture et de peinture en usine pour tous les produits, et la possibilité pour les clients de façonner le bois pour leurs projets, de l'étape du sciage jusqu'à celle de l'installation. Et ce n'est pas tout, comme le confirme M. Perron : « Notre équipe crée aussi des meubles sur mesure, en plus de travailler sur les revêtements extérieurs et intérieurs, notamment les planchers. »

À cet égard, la PME fait œuvre de tout bois puisqu'elle est en mesure de travailler les essences de bois franc, de bois mou et de bois exotique. « Que ce soit dans l'érable ou le merisier, nos produits sont de type huilé, produits pour lesquels nous utilisons les solutions naturelles monocouches de Prato Verde et, surtout, de Ligna », note M. Perron. Actuellement, bien qu'elle soit en mesure de réaliser les embouvetages sur les côtés des pièces, la compagnie ne peut actuellement les offrir directement dans le bois. Mais cet état de fait pourrait changer au cours des prochains mois, suivant l'achat d'un nouvel équipement qui rendrait l'opération possible. « Pour l'heure, cela permet toutefois d'offrir des prix très concurrentiels », ajoute M. Perron.

## EN CROISSANCE CONTINUE

Pour la petite histoire, Mario Perron Artisan Ébéniste est une petite entreprise fondée par Mario Perron, en



2001, plus précisément derrière sa maison. Puis, au fil des ans, la qualité de ses réalisations lui a permis de grandir, d'engager du personnel et d'avoir pignon sur rue dans un local commercial. « Mon père, qui a pris sa semi-retraite pour cause de santé, a démarré l'entreprise avec l'objectif de fabriquer des escaliers, confie M. Perron. Au fil des ans, en réponse aux demandes des clients, d'autres produits et services ont été ajoutés, de même que du personnel. » Actuellement, six professionnels s'affairent quotidiennement à concrétiser et produire les commandes inscrites à son carnet.

Fait à souligner : l'ébénisterie fournit également des planches de bois à deux succursales de la bannière BMR de sa région, soit celles de La Malbaie et de Baie-Saint-Paul.

### L'ESCALIER VERS L'EXCELLENCE

Pour l'entreprise, « l'escalier est une œuvre d'art située au cœur de la maison et qui lui confère une âme ». Comme le rappelle l'ébéniste en chef, les possibilités et les combinaisons sont infinies, que ce soit pour ce qui est de l'essence de bois, de la teinte, de la forme ou encore du choix des barreaux en bois ou en métal. Le tout, selon les goûts et les budgets, naturellement.

C'est d'ailleurs ce qui explique que Mario Perron Artisan Ébéniste offre des options peu courantes en matière d'essences, notamment le pin rouge et le mélèze. « Lancée il y a six mois, notre gamme



d'escaliers en mélèze connaît un beau succès, confirme ce dernier. Il y a beaucoup d'avenir pour le plus dur des bois mous. »

Cela dit, la tendance actuelle est à l'escalier moderne, fait de bois, de verre et de fils métalliques. « La plupart de nos réalisations, soit environ 90 %, sont faites en merisier. Mais il arrive aussi régulièrement que les clients optent pour du frêne ou du chêne. » En matière d'escaliers, nous offrons plusieurs options au client, dit Francis Perron. Par exemple, il est possible de piloter un projet de A à Z ou de réaliser seulement les étapes désirées. Il arrive qu'un client, habile de ses mains ou à la recherche d'un coût

## DURA PRO<sup>®</sup> LES ESSENTIELS POUR UN TRAVAIL DE PRO

une marque de Dural



DURAL, UNE DIVISION DE MULTIBOND INC., DORVAL QUÉBEC  
1-800-3612340, durapro@dural.ca - www.adhesifsdurapro.com

moins élevé, commande certaines pièces et décide de les huiler et de les installer lui-même. »

Cette même clientèle apprécie la possibilité d'obtenir des pièces sur mesure. « Un client qui recherche un nez de palier dans un magasin à grande surface risque fort de n'avoir pour option qu'un produit de huit pieds, spécifie Francis Perron. Chez nous, il peut obtenir la dimension qu'il désire : quatrepieds, six pieds, etc. Le cas par cas, c'est notre quotidien. »

Une réalité qui voit également l'équipe se livrer à plusieurs tests et prises de mesure avant de commencer un projet. « Pour différentes raisons, il est parfois nécessaire de se rendre plusieurs fois sur place pour s'assurer de bien faire le travail et de vérifier que le site est en mesure de recevoir l'escalier commandé. Il faut inspecter les murs de soutènement et évaluer si des renforts structuraux sont nécessaires », révèle le professionnel du bois.

#### PLANCHERS : UN FLAIR POUR LE HUILÉ

L'offre de la compagnie en matière de planchers se limite aux produits huilés. Pas de vernis. Plusieurs de ses matériaux premiers sont achetés en vrac chez Goodfellow, notamment les bois francs. Par contre, quand vient le temps de travailler le mélèze ou le pin rouge, des bois mous abondants en région, l'ébénisterie a recours à son propre moulin à scie et à son propre séchoir à bois. Pour l'heure, malgré une promotion limitée à la région immédiate, le mélèze

connaît un beau succès, selon M. Perron. Une essence qui gagne à être connue, donc.

Les bois de plancher et les modèles d'escalier de l'entreprise sont d'ailleurs offerts en démonstration et à la vente chez deux détaillants de la région de Québec, soit Spécibois et Planchers Orléans. À bon entendeur...

#### LE PROJET DE RÊVE

Si la PME dessert avant tout les marchés de Charlevoix, de Québec et de Saguenay, elle demeure ouverte à toute autre possibilité. Surtout si le projet comporte un certain défi ou s'il permet de réaliser de nouveaux concepts, de nouvelles idées. « Comme notre ébénisterie se concentre presque exclusivement dans le secteur de la construction neuve, les possibilités sont vastes. À ce jour, je n'ai jamais répondu négativement à une demande émanant d'un client, designer ou entrepreneur. Nous avons l'expertise nécessaire pour tout type de projet lié à nos spécialités », souligne l'ébéniste.

Ce dernier croise d'ailleurs les doigts, car il a récemment participé à un appel d'offres pour un projet spécial, du genre à constituer à la fois un défi technique et artisanal. Il explique : « Il est question d'un escalier architectural cintré avec des marches en marbre pour une nouvelle résidence très haut de gamme, évaluée à près de 4 M\$. Nous espérons être retenus pour le réaliser. Ce serait une occasion par-



faite pour démontrer l'étendue de notre expérience, de notre expertise. Tout comme un projet d'escalier très large, similaire à ceux qu'on retrouve sur les bateaux de croisière ». À suivre, donc.

#### LE CLIENT, ENCORE ET TOUJOURS

On le sait, la technologie et les moyens de communication des 15 dernières années, notamment Internet et les chaînes et émissions spécialisées en rénovation et décoration, ont beaucoup changé la manière de faire des affaires et l'offre de service-conseil. Les clients se présentent souvent avec des idées bien arrêtées et des documents visuels. Qu'en pense Francis Perron? « Bien que j'aime beaucoup proposer des idées, des concepts, je préfère de loin qu'un client arrive avec une image et me dise « voici exactement ce que je veux ». Tout mon travail s'articule alors autour d'une commande précise, bien que je sois parfois obligé de proposer certains changements pour des raisons pratiques. Pour tout le monde, c'est un

gain de temps. Par exemple, pour le grand projet d'escalier haut de gamme, plusieurs choses ont changé au fil des semaines, ce qui a nécessité plusieurs nouvelles prises de mesure. Puis, récemment, les propriétaires ont vu un escalier en Espagne et ont eu le coup de foudre. Une fois l'image reçue, tout est devenu clair et précis, tant en termes de mesures que de devis. Tout le monde sait maintenant à quoi s'attendre. »

#### LA SECONDE GÉNÉRATION AUX COMMANDES

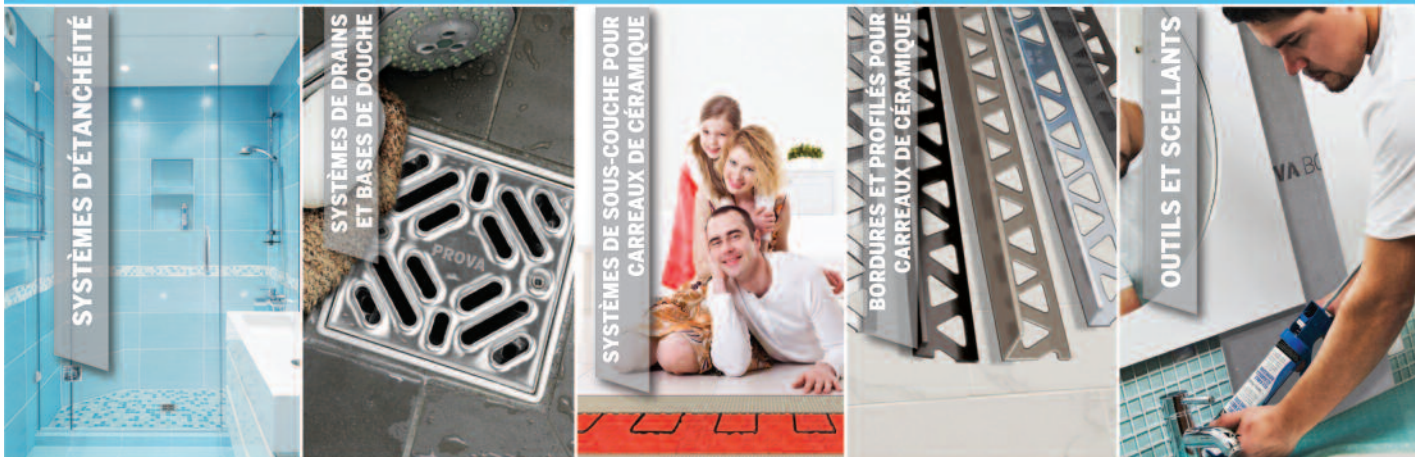
Au cours des prochains mois, ou du moins à court terme, Mario Perron Artisan Ébéniste pourrait voir la seconde génération reprendre officiellement la relève. « Il s'agit d'une entreprise familiale, et j'aimerais reprendre le flambeau en partenariat avec deux employés qui ont plus de dix années d'expérience au sein de la compagnie. Tout va dans ce sens. Pour l'heure, Mario Perron, mon père, continue de donner un coup de main général ».

# PROVA<sup>MD</sup>

Le système d'étanchéité par excellence

**VOUS RECHERCHEZ DES SOLUTIONS SIMPLES  
POUR TOUS VOS BESOINS EN MATIÈRE  
D'ACCESSOIRES POUR CÉRAMIQUE?**

PROVA<sup>MD</sup> offre un assortiment complet d'accessoires pour carreaux de céramique dont les fonctions ajoutées simplifient le processus d'installation tout en offrant une solution de rechange abordable pour les distributeurs, les marchands et les installateurs.



Offert dans tous les emplacements ProSol Distribution. Trouvez un emplacement près de chez vous! [www.prosol.ca](http://www.prosol.ca)



[www.provaproducts.com](http://www.provaproducts.com)

PRO  
SOL<sup>utions</sup>